

ДОГОВІР № _____
комісії на продаж

м. _____

" ____ " _____ 201_р.

Товариство з обмеженою відповідальністю «_____», в особі директора _____, діючого на підставі Статуту, іменоване надалі **«Комісіонер»**, з однієї сторони, та **Товариство з обмеженою відповідальністю «_____»**, іменоване надалі **«Комітент»**, в особі директора _____, діючого на підставі Статуту, уклали даний договір про наступне.

ПРЕДМЕТ ДОГОВОРУ

1. Комісіонер зобов'язується за дорученням Комітента укласти від свого імені одну або декілька угод щодо продажу товару в асортименті та на умовах, викладених у Додатку № 1 (Специфікації) до цього Договору (далі - Товар).

2. Належним виконанням Комісіонером своїх безпосередніх зобов'язань за цим Договором вважається продаж Комісіонером Товару за рекомендованими цінами (які також зазначаються у Специфікації).

3. Комісіонер виконує свої договірні зобов'язання за комісійну винагороду в розмірі _____ % собівартості Товару (з ПДВ), вказаній у накладних (підписаних Сторонами) і Специфікації, та надає Комітенту звіт про виконання (далі - Звіт).

4. Поставка Товару здійснюється за письмовою заявкою Комісіонера згідно з погодженими Сторонами строками, кількістю, асортиментом Товару.

5. Поставка товару здійснюється за рахунок і силами Комітента на склад Комісіонера, що знаходиться за адресою: _____.

6. Проект договірної форми угоди Комісіонера із третіми особами щодо продажу Товару, попередньо не підлягає візуванню Комітентом. Однак максимальний строк оплати третіми особами (покупцями) Товару - 10 днів з дня отримання Товару від Комісіонера.

7. Взяті на себе за цим Договором зобов'язання Комісіонер зобов'язаний виконати на умовах, найбільш вигідних для Комітента.

ПРАВА ТА ОБОВ'ЯЗКИ КОМІСІОНЕРА

8. Комісіонер за цим Договором бере на себе наступні зобов'язання:

а) укладати від свого імені договори з покупцями на придбання останніми Товару;